



TACTICA

Comercialización

Venta de licencias o contratación de servicios (SaaS)

Tipo de licenciamiento

Por usuario concurrente

Módulos disponibles

Pedidos, Facturación, Remitos, Recibos, Stock – Inventario, Requerimientos – Órdenes de compra, Entregas, Compras, Pagos, Fondos, Contabilidad, Empleados, Reportes.

Tiempo promedio estimado de capacitación en la herramienta (en horas)

21hs

Verticalidad de la herramienta

Pymes B2B y B2C

Años de antigüedad del producto en el mercado

18 años de presencia en el mercado

Soporte tecnológico

Soporte tecnológico; Soporte on line vía chat, control remoto, acceso a capacitaciones on line y aulas programadas de capacitación

Web institucional

<https://www.tacticasoft.com>

Demo del producto

<https://swiy.io/presentaciontactica>

Costos

Depende de la cantidad de usuarios concurrentes y accesos vía Chrome que determine el cliente

Tiempo estimado de implementación

Depende de los tiempos y recursos aplicados al proyecto por parte del cliente.